

Das sind wir

Wir sind ein inhabergeführter, mittelständischer Personaldienstleister mit mehr als 20 Jahren Markterfahrung. Über unser bundesweites Kundennetzwerk und unsere langjährigen Kontakte zu regionalen Unternehmen bieten wir Ihnen hervorragende Karrierechancen und berufliche Perspektiven im Rahmen der direkten Personalvermittlung oder der Arbeitnehmerüberlassung. Von nunmehr mehrfach als „Top Company“ ausgezeichnet, stehen wir für eine zuverlässige, faire und langfristige Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Wir bringen Sie mit den besten Arbeitgebern zusammen und finden gemeinsam mit Ihnen Ihren „Perfect Match“.

Leiter (m/w/d) Sales & Product Portfolio

(2516)

📍 Standort: Berlin 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit

Ihre Aufgaben

Sie verantworten in Zusammenarbeit mit einem 4-köpfigen Team den operativen und strategischen Vertrieb:

- Betreuung von Key Accounts und Vertriebspartnern inkl. Aushandlung von Verträgen - international und national
- Sicherstellung einer reibungslosen Auftragsabwicklung
- Planung, Steuerung und Überwachung von Umsätzen, Budgets und Forecasts
- Beobachtung von Markttrends
- Erstellung von Business Case Analysen
- Weiterentwicklung von Preis-, Konditions- und Margenstrategien zur Sicherung des profitablen Wachstums
- enge Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung zur Ausrichtung des Vertriebs inkl. direkter Berichterstattung
- disziplinarische und fachliche Mitarbeiterführung auf Augenhöhe

Ihr Profil

Sie greifen routiniert auf Ihre fachliche & persönliche Expertise zurück:

- erfolgreich abgeschlossenes Studium, z.B. Wirtschaftswissenschaften oder einer agrar- bzw. umweltwissenschaftlichen Fachrichtung mit betriebswirtschaftlichem Bezug
- nachweisbare Vertriebsfolge aufgrund mehrjähriger Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position im Produktmanagement, Sales, Business Development
- unternehmerisch denkende, strategisch handelnde und umsetzungsstarke Führungspersönlichkeit mit Begeisterungsfähigkeit
- souveränes Auftreten im persönlichen Kundenkontakt
- verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Tools
- Reisebereitschaft für ca. 3-4 Dienstreisen pro Jahr

Unser Angebot

Sie erhalten neben spannenden Aufgaben und Herausforderungen:

- unbefristete Anstellung im Rahmen der Direktvermittlung in ein mittelständisches, international agierendes Unternehmen
- Mitarbeit im Management-Team, so dass kurze Kommunikations- & Entscheidungswege garantiert sind
- attraktives und zukunftsweisendes Produktportfolio
- 40 Stunden / Woche mit gleitenden Arbeitszeiten im Büro, ergänzt durch die Möglichkeit zum mobilen Arbeiten
- individuell verhandelbares Vergütungspaket zwischen 70.000 p.a. und 85.000 p.a. je nach Qualifikation und Berufserfahrung
- 30 Tage Urlaub + frei am 24. / 31. Dezember
- modern ausgestatteter Arbeitsplatz / Equipment
- 30% Zuzahlung zur betrieblichen Altersvorsorge nach Bestehen der Probezeit
- Getränke, Mitarbeitererevents

Ihr Kontakt

Daniela Bischoff

Recruitment Specialist

Telefon +49 (0)30-2000 581 113

Telefax +49 (0)30-2000 581 213

E-Mail daniela.bischoff@epos-services.com

Website www.epos-services.com

[Impressum](#)

