

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Wir sind ein inhabergeführter, mittelständischer Personaldienstleister mit mehr als 20 Jahren Markterfahrung. Über unser bundesweites Kundennetzwerk und unsere langjährigen Kontakte zu regionalen Unternehmen bieten wir Ihnen hervorragende Karrierechancen und berufliche Perspektiven im Rahmen der direkten Personalvermittlung oder der Arbeitnehmerüberlassung. Von nunmehr mehrfach als „Top Company“ ausgezeichnet, stehen wir für eine zuverlässige, faire und langfristige Zusammenarbeit auf Augenhöhe. Wir bringen Sie mit den besten Arbeitgebern zusammen und finden gemeinsam mit Ihnen Ihren „**Perfect Match**“.

Sales Manager (d/m/w)

(2422)

📍 Standort: Winnenden 📄 Arbeitszeit: 35 - 35 Stunden pro Woche

Wen wir suchen ?

Sind Sie als **Sales Manager (d/m/w)** auf der Suche nach einer neuen, langfristigen beruflichen Perspektive? Dann gestalten Sie mit uns den nächsten Schritt Ihrer Karriere!

Ihre Aufgaben

- Verantwortung für einen oder mehrere zugewiesene nationale und/oder internationale Großkunden
- Funktion als Angebotsmanager und/oder Kampagnenmanager
- Vertretung des gesamten Produktportfolios (HF-, digitale und optische Kommunikation) auf allen Ebenen der zugewiesenen Kunden
- Aktive Zusammenarbeit mit allen externen Stakeholdern zur weiteren Vertiefung der Kundenbeziehung
- Vertretung der Kundeninteressen gegenüber allen internen Stakeholdern
- Verantwortung für den Großkundenplan und Mitwirkung an der allgemeinen Vertriebsstrategie

Ihr Profil

- Erfolgreiches Studium in MINT Fächern Uni / FH oder eine vergleichbare Ausbildung
- Kenntnisse/ Erfahrung im Key Account Management sowie im Vertrieb komplexer Technologien
- Ausgeprägte Netzwerk- und Teamfähigkeit mit unternehmerischer Denkweise und Führungsqualitäten
- Reisebereitschaft sowie Interkulturelle Kompetenz und hohe Belastbarkeit
- Fähigkeit, über den Tellerrand hinauszuschauen und zukünftige Chancen zu erkennen, z. B. durch Cross-Selling
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift

das können Sie von uns erwarten

- unbefristete Anstellung
- 35 h/ Woche
- ermäßigte Mitgliedschaft bei Urban Sports Club
- attraktive Vergütung
- berufliche und persönliche Weiterentwicklung
- viele weitere attraktive Benefits

so erreichen Sie uns

Art(en) des Personalbedarfs: Neubesetzung

Tarifvertrag: IGZ

[Impressum](#)

A large, solid gray rectangular area that occupies the lower two-thirds of the page, likely serving as a placeholder for an image or a large block of text.